

**PENGARUH TEKNIK SUKSES PENJUALAN *CROSS SELLING*
TERHADAP MINAT BELI PRODUK DI BANK BTN KANTOR CABANG
SYARIAH SOLO**



disusun untuk Memenuhi Tugas Akhir
dan untuk Mendapatkan Gelar Ahli
Madya Manajemen Pemasaran

Oleh :

Retno Muningsgar

F3211062

**PROGRAM STUDI DIPLOMA III MANAJEMEN PEMASARAN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS SEBELAS MARET**

SURAKARTA

2014

commit to user